

COMMUNIQUE DE PRESSE

Sous embargo jusqu'au 16 janvier à 11h45

Merci d'utiliser uniquement les visuels joints pour illustrer vos articles

Lyon, Toulouse et Nantes – le 16 Janvier 2024

Eldo crée une Joint Venture avec Elcia et 2 autres acteurs pour accélérer la transformation digitale du bâtiment et la rénovation énergétique des logements



Les professionnels du secteur du bâtiment sont confrontés à des défis sans précédent : rénovation énergétique des logements (5 millions de passoires thermiques en France [source](#)), contexte économique compliqué (prévisions de -5% d'activité en 2024 [source](#)), besoin de 200 000 salariés supplémentaires pour atteindre les objectifs de décarbonation ([source](#)) difficultés de recrutement (80% des entreprises du bâtiment peinent à embaucher [source](#)), exigence croissante des consommateurs (90% des consommateurs influencés par les avis clients [source](#)), complexité de la gestion quotidienne des opérations...

Dans ce contexte, Eldo, ELCIA, Revel'Home et Waoup émergent avec une réponse collaborative et innovante : Krafteo, une Joint Venture qui va éditer des logiciels complémentaires à ceux des associés de cette nouvelle entreprise.

Krafteo est né de la collaboration entre 3 éditeurs de logiciels métiers spécialisés pour les industriels et professionnels du BTP. Ils équipent aujourd'hui 15 000 professionnels du bâtiment sur un marché de 500 000 entreprises en France.

Plutôt que développer les mêmes solutions nous avons souhaité nous associer pour créer un collectif français puissant.

Ce collectif a vocation à créer des logiciels complémentaires à la spécialité de chacun pour faire gagner encore plus de temps aux professionnels.

Recruter et former 200 000 personnes va être très compliqué, nous souhaitons apporter notre pierre à l'édifice en permettant aux entreprises les plus structurées (de 3 à 20 collaborateurs) d'augmenter de 20 à 30% leur productivité, gagner en temps et en sérénité grâce à nos logiciels.

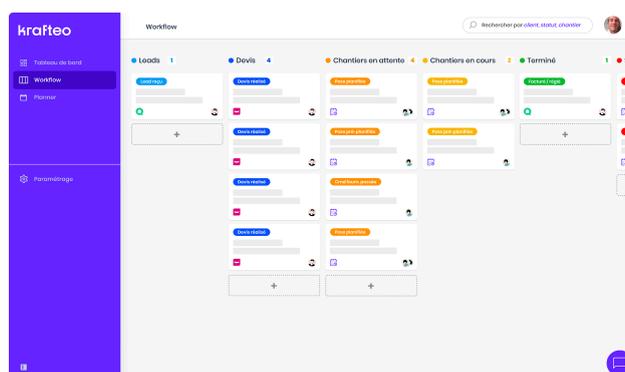
Eldo est spécialisé sur le marketing et la relation client, Elcia sur le chiffrage qui est souvent le cœur du système d'information et Revel'Home sur l'espace client collaboratif.

“Nos clients étaient demandeurs que nos solutions discutent entre elles pour éviter la double saisie et sont en attente de solutions permettant de digitaliser entièrement leur société pour gagner en productivité et répondre aux attentes des consommateurs qui veulent rénover leur logement.” précise Jean-Bernard.

2 solutions déjà disponibles pour simplifier le quotidien



1 - **Krafteo Connect** - une solution qui synchronise et uniformise les informations de ces différents logiciels, créant une source unique et fiable de données et supprimant la ressaisie inter logiciels, tâche chronophage et source d'erreur importante. Disponible pour le moment pour les professionnels de la menuiserie.



2 - **Krafteo Workflow** : une application qui offre une vue d'ensemble des opérations en temps réel (suivi, planification, détection des retards, alertes...), améliorant la gestion de chantiers, des équipes et des ressources et renforçant la communication et la collaboration au sein de l'entreprise.

La prochaine application, en cours de développement, permettra de digitaliser la planification d'équipes terrains sur les chantiers (prise de mesure, pose, SAV,...) et les équiper d'applications mobiles destinées à remplacer les dossiers papiers.

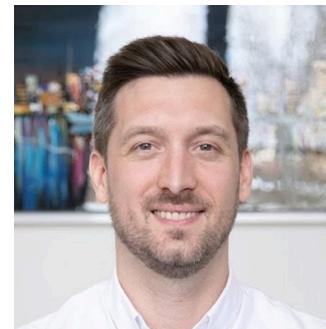
L'ambition de construire l'ERP modulaire des TPE/PME du bâtiment

Notre ambition est de construire l'ERP modulaire qui gèrera l'ensemble des processus des TPE/PME du bâtiment en cherchant à élargir continuellement son offre. De nouvelles fonctionnalités y seront ajoutées par le biais de partenariats avec des éditeurs du marché ou de développements internes.

Cette initiative ambitieuse débute par un parcours dédié aux installateurs de menuiserie, et a vocation ensuite à adresser l'ensemble du secteur.

Interviews croisés

“Seul on va vite Ensemble on va loin” le marché du BTP et de la rénovation énergétique sont complexes avec de nombreuses spécificités à prendre en compte. Si on veut atteindre des objectifs ambitieux de digitalisation du secteur et de décarbonation, je suis convaincu qu’il faut unir nos forces entre éditeurs et avec les industriels pour accompagner les professionnels du bâtiment qui sont les acteurs centraux du secteur.” Jean-Bernard Melet, CEO Eldo



“Après 15 ans à la direction d’équipes de développement dont 5 ans en tant que Directeur Produit d’ELCIA, j’ai développé la conviction qu’un éditeur de logiciel ne peut pas développer seul toutes les fonctionnalités dont a besoin son client pour gérer son activité mais doit se concentrer sur son cœur de métier, là où il apporte le plus de valeur.

Nous avons donc eu l’idée de Krafteo, qui permet de fédérer les meilleurs éditeurs de logiciel du marché et mettre leur force en commun au sein d’une plateforme globale. Nous allons y développer de nouvelles innovations qui viendront s’intégrer nativement dans des parcours métier et permettre aux professionnels du bâtiment et de l’habitat de gagner en temps, en productivité et en maîtrise de leur activité. “
Benjamin Tarrier, dirigeant Krafteo

Contact Média :

Jean-Bernard Melet, CEO Eldo

jb@eldo.com

0695259207

<https://pro.eldo.com/>

À propos de Krafteo :

Krafteo est une initiative collaborative entre éditeurs de logiciels et professionnels du bâtiment offrant une solution intégrée pour améliorer la performance, l'efficacité opérationnelle, la compétitivité et la sérénité des acteurs du secteur. Krafteo propose une plateforme connectée, des services d'accompagnement à la meilleure gestion de l'activité et un accompagnement personnalisé pour progresser.

À propos de Eldo :

Spécialisé dans la transformation digitale depuis 2016, Eldo est le leader des avis clients et de la gestion des leads dans le secteur de l'amélioration de l'habitat. Nous accompagnons plus de 10 000 professionnels et 100 marques dans la digitalisation de leur communication et de leur gestion commerciale.

Eldo, l'assistant digital du BTP pour vendre plus et mieux avec 2 produits :

- L'e-réputation pour gérer leur présence et leur notoriété en ligne
- Gestion des leads pour améliorer leur gestion commerciale et maximiser l'expérience client

À propos d'ELCIA :

Depuis 1999, ELCIA est le leader français des solutions et logiciels spécialisés pour le marché « Menuiserie, Store et Fermeture » (+70% du marché équipé d'une solution de chiffrage, 40 000 utilisateurs de nos solutions, 245 collaborateurs en France). Notre mission : **simplifier la vie des Menuisiers !**

Qu'ils soient Installateurs / Revendeurs ou Fabricants, nos solutions leur font gagner du temps, de l'efficacité et de la fiabilité sur les tâches chronophages de leur quotidien : chiffrage, devis, gestion commerciale, dématérialisation des commandes, gestion de la production et des usines.

À propos de Revel'Home :

Revel'Home, c'est d'abord 15 ans d'expérience des co-fondateurs au contact des professionnels de l'habitat. Charles a accompagné beaucoup de professionnels et a souvent vu la galère du quotidien. Erwan a développé des sites et des applications métiers pour des marques leader de l'habitat.

Revel'Home, application de relation client des professionnels de l'habitat, ouvre un espace client au particulier pour accélérer toutes les interactions : RDV, échanges, signature électronique, paiement, PV de réception, avis client.

Basée à Nantes (44) et composée d'une équipe de 6 personnes, l'application Revel'Home a été lancée sur le marché en Janvier 2023 et accompagne plus de 1000 professionnels.

À propos de Waoup :

Chez Waoup, start-up studio à impact créé en 2014, nous accélérons les transitions vers un monde plus responsable en créant nos start-up à impact, en accélérant les start-up existantes et en co-entreprenant avec des entreprises et institutionnels pour les aider à pivoter vers des modèles plus vertueux.

Entrepreneurs optimistes et engagés, nous croyons en la nécessité de voir les choses différemment pour relever les défis ambitieux auxquels nous faisons face, en la puissance de l'approche entrepreneuriale pour bâtir plus vite des solutions plus durables et en la force du collectif, pour atteindre ensemble un impact global.